



Detalles de los paneles de la Primera Cumbre Regional del CNP

----- ÍNDICE TEMÁTICO -----

1. **Panel de autoridades y gremial empresaria** – *Presentación del Corredor Norte Productivo (CNP) y sus cámaras asociadas; se subrayó la sinergia entre municipios e industrias para replicar buenas prácticas y proponer una agencia de desarrollo regional.*
2. **Panel empresarial: Caso Algabo** – *Historia de la empresa de cosméticos Algabo; cómo una pyme se transformó en multinacional mediante mudanza a Malvinas Argentinas, integración vertical, inversión tecnológica y expansión exportadora.*
3. **Panel de sustentabilidad y economía circular** – *Servieco, Ferraro & Asociados y Nueco mostraron la gestión de residuos, efluentes y recursos hídricos con trazabilidad, reciclaje y soluciones IoT; se enfatizó que los residuos siguen siendo responsabilidad del generador.*
4. **Panel “GNC/GNL - Hidrógeno verde: el camino a la descarbonización”** – *Scania presentó la madurez de los camiones a GNC, con autonomía de 700–800 km y menores costos; Tecno Logística SA (TLK) propuso descarbonizar usando hidrógeno como insumo de e-combustibles en motores existentes.*
5. **Panel COMEX: vender más y mejor** – *Se destacó que las crisis abren oportunidades y que la eliminación de retenciones hace más competitivas las exportaciones; se llamó a copiar modelos exitosos y organizar misiones comerciales regionales.*
6. **Panel Firma Digital** – *Compusistem mostró una plataforma que digitaliza integralmente RR.HH., con firma electrónica/digital y gestión de legajos; más de 3.000 empresas ya la usan, abarcando distintos sectores.*
7. **Panel “Universidades: educación para la industria del futuro”** – *Representantes de la Universidad Austral, UdeMM, USAL y Siglo 21 debatieron la incorporación de IA en la formación, la ética de los algoritmos y la importancia de las competencias blandas y la articulación empresa-universidad.*
8. **Panel de recursos humanos y servicios empresariales** – *Anabela Albó (Orbe) insistió en escuchar y diagnosticar las necesidades reales de las pymes; delegar RR.HH. significa optimizar procesos y diseñar soluciones a medida.*
9. **Charla de logística – “Los desafíos que hoy exigen los clientes”** – *Galeano, Gargano y Rosa analizaron desafíos logísticos: rentabilidad comprimida, costos en dólares, necesidad de eficiencia, rol de las cámaras sectoriales y condicionantes estructurales como la falta de financiamiento y la infraestructura deficiente.*
10. **Conclusiones finales** – *La cumbre destacó que integración, innovación tecnológica, apertura al mundo, formación académica y gestión de talento son claves para convertir al Corredor Norte en un polo productivo y sostenible.*





Corredor Norte Productivo

CNP

CEPIMA – Cámara Empresarial del Parque Industrial de Malvinas Argentinas - UIEC – Unión Industrial Exaltación de la Cruz - CEPIP – Cámara Empresaria Parque Industrial Pilar
UIDE – Unión Industrial Escobar - UIZ – Unión Industrial Zárate - UIC – Unión Industrial Campana - UIT – Unión Industrial Tigre - PIPT – Parque Industrial Privado Tortuguitas

----- PATROCINIOS -----

Hoy el Corredor Norte Productivo late con un mismo corazón que une la fuerzas productiva, pública y académica de la región, demostrando que cuando nos unimos como región no existen límites para nuestros sueños.



1° CUMBRE REGIONAL DEL CORREDOR NORTE PRODUCTIVO

CON LA PRESENCIA DE AUTORIDADES MUNICIPALES DE LA
REGIÓN, DE LA UIPBA Y DE LA UIA
TEMAS: AGENDA PRODUCTIVA, INTELIGENCIA ARTIFICIAL,
HIDRÓGENO VERDE, LOGÍSTICA Y CADENA DE SUMINISTRO

JUEVES 4 DE SEPTIEMBRE DE 2025
DE 8 A 13 HORAS

AUDITORIO DEL MUNICIPIO DE MALVINAS ARGENTINAS
AV. PRES. JUAN DOMINGO PERÓN 4276, LOS POLVORINES
TAMBIÉN POR STREAMING EN EL CANAL DE @NOTICIASINDUSTRIALESTV

Sponsor



Organizan



Produce



Invita



Acompañan





Corredor Norte Productivo

CNP

CEPIMA – Cámara Empresarial del Parque Industrial de Malvinas Argentinas - UIEC – Unión Industrial Exaltación de la Cruz - CEPIP – Cámara Empresaria Parque Industrial Pilar
UIIDE – Unión Industrial Escobar - UIZ – Unión Industrial Zárate - UIC – Unión Industrial Campana - UIT – Unión Industrial Tigre - PIPT – Parque Industrial Privado Tortuguitas

Detalles de los paneles de la Primera Cumbre Regional del CNP

La **Primera Cumbre Regional del Corredor Norte Productivo (CNP)** se celebró el 4 de septiembre de 2024 en el Palacio Municipal de Malvinas Argentinas, Buenos Aires. La jornada, declarada realizada en el **Mes de la Industria**, convocó a unas 250 asistentes entre empresarios, funcionarios, académicos y estudiantes. Bajo la conducción del intendente **Leo Nardini** y del **Presidente del CNP, Alejandro Galeano**, la cumbre abrió un espacio para debatir la articulación público-privada y planificar una agenda común para los parques industriales de Tigre, Pilar, Exaltación de la Cruz, Malvinas Argentinas, Escobar, Campana y Zárate. La sinergia intermunicipal, la capacitación de talento, la sostenibilidad y la inserción internacional fueron los ejes que se desarrollaron en distintos paneles temáticos.

Cada panel tuvo entrevistadores que ordenaron la discusión y representantes de empresas o instituciones que expusieron sus experiencias. A continuación se presenta un análisis detallado de cada uno, destacando las frases más resonantes de entrevistados y moderadores.



1. Panel de autoridades y gremial empresaria CNP



Martín Rappallini (UIA)



Alejandro Gentile (UIPBA)





Corredor Norte Productivo

CNP

CEPIMA – Cámara Empresarial del Parque Industrial de Malvinas Argentinas - UIEC – Unión Industrial Exaltación de la Cruz - CEPIP – Cámara Empresaria Parque Industrial Pilar
UIDE – Unión Industrial Escobar - UIZ – Unión Industrial Zárate - UIC – Unión Industrial Campana - UIT – Unión Industrial Tigre - PIPT – Parque Industrial Privado Tortuguitas

Participantes

- **Leo Nardini** – Intendente Municipalidad de Malvinas Argentinas.
- **Martin Rappallini** – Union Industrial Argentina (UIA).
- **Alejandro Gentile** – Unión Industrial de la Provincia de Buenos Aires (UIPBA).
- **Alejandro Galeano** – Presidente del Corredor Norte Productivo (CNP) – Miembro CD CEPIMA.
- **Pablo Ghiglione** – Presidente de CEPIMA (Cámara Empresaria del Parque Industrial de Malvinas Argentinas)
- **Paulo Stallatelli** – PIPT – Parque Industrial Privado Tortuguitas
- **Jorge Alonso** – Director ejecutivo de la Cámara Empresaria del Parque Industrial de Pilar (CEPIP)
- **Sergio Munne** – Presidente de la Unión Industrial de Escobar (UIDE)
- **Néstor Manucci** – Director del CNP y Presidente de la Unión Industrial de Campana (UIA)
- **Moderador Martin Cipres de Noticias Industriales**

El panel inaugural fijó el tono de la cumbre y definió a la **alianza público-privada** como pilar de la estrategia regional. **Alejandro Galeano** insistió en que “lo nuestro es una alianza estratégica buscando una **sinergia en común** entre todos los que producen bienes y servicios en la zona norte”. Señaló que el objetivo del CNP es ser un puente de comunicación y replicar buenas prácticas en cada municipio.

El presidente de CEPIMA, **Pablo Ghiglione**, enfatizó que la unión entre industrias gastronómicas, industriales, turísticas y de servicios permite construir una fuerza mayor: “la sinergia entre las empresas de diferentes ámbitos... es una **fuerza mayor si nos unimos**”. Recordó que la primera cumbre es un puntapié inicial con 250 participantes (presenciales más Streaming) y que la actividad se irá trasladando a otras intendencias.

Paulo Stallatelli subrayó que una de las funciones clave del CNP es ser un canal de escucha para las necesidades del sector productivo y generar propuestas. Para él, el desafío es que las experiencias positivas se **repliquen en los distintos municipios**.

Desde el Parque Industrial de Pilar, **Jorge Alonso** remarcó que un parque industrial no puede funcionar de forma aislada: “las pymes necesitan **seguridad física, jurídica e industrial** y necesitan una comunidad en la cual fortalecerse y trabajar juntos”. Explicó que el parque de Pilar posee 920 hectáreas, 200 compañías y 25 000 empleos directos; su éxito depende de trabajar en equipo con el municipio y de que las tasas y habilitaciones sean lógicas.

Sergio Munne advirtió sobre la competencia interna por el talento: “tenemos un serio problema; **nos estamos quitando los recursos** entre las empresas”. Destacó que, aunque la producción está retraída, la región de la Ruta 9 y Ruta 8 es la más industrializada de la provincia y “podemos construir bases sólidas para que esta región salga adelante”.

Néstor Manucci introdujo la herramienta en elaboración de crear la **Agencia de Desarrollo Regional - CNP**. Este organismo, explicó, funcionará como consejo consultivo en cada municipio para mitigar el impacto de las ordenanzas fiscales-impositivas, coordinar la capacitación y la retención de talento y abordar la planificación urbano-industrial entre varias de sus arista de trabajo.

El intendente de Malvinas Argentinas, Leo Nardini, quien agradeció de corazón la iniciativa y el trabajo mancomunado con las **cinco universidades de la región**; destacó la confianza depositada en Malvinas y en los municipios del corredor y, remarcó que los intendentes ponen mucho corazón para que sus lugares sigan creciendo.



Corredor Norte Productivo

CNP

CEPIMA – Cámara Empresarial del Parque Industrial de Malvinas Argentinas - UIEC – Unión Industrial Exaltación de la Cruz - CEPIP – Cámara Empresaria Parque Industrial Pilar
UIIDE – Unión Industrial Escobar - UIZ – Unión Industrial Zárate - UIC – Unión Industrial Campana - UIT – Unión Industrial Tigre - PIPT – Parque Industrial Privado Tortuguitas

“Es un honor que hayan elegido Malvinas para hacer esta cumbre de ideas para potenciar el Corredor Productivo Norte. Y para que eso sea realidad hay que conocernos, generar confianza y sostener la articulación entre el sector privado y público”

“Más allá de la obra pública, de la inversión en salud, educación y cultura, el gran pedido de la gente es trabajo, eso solo es posible si a ustedes les va bien. Esta cumbre es una oportunidad única para planificar acciones que fortalezcan nuestra región”

Martín Rapalini situó su mensaje en el marco del **Día de la Industria** y del lanzamiento del **“nuevo contrato productivo”** de la UIA, al que definió como un **compromiso de todo el entramado industrial con el desarrollo del país**. **Frase destacada: “Lamento no poder acompañarlos... hoy estoy en Córdoba, festejando el Día de la Industria, presentando el nuevo contrato productivo”**. Celebró, además, el trabajo asociativo del Corredor Norte y su capacidad de agenda. **Frase destacada: “Celebro que el Corredor Productivo siga tan unido y tan activo en propuestas... los estaré viendo pronto”**.

Alejandro Gentile abrió su mensaje con un reconocimiento al **recorrido de nueve años** del Corredor y al empuje de la **industria bonaerense**, para luego alinear la **agenda provincial** con la de la UIA: **impuestos y temas laborales** como ejes prioritarios. **Frase destacada: “Estamos trabajando en ingresos brutos y tasas municipales”**, dijo, y pidió avanzar sobre la **litigiosidad laboral** que golpea especialmente a las pymes. **Frase destacada: “La provincia de Buenos Aires paga todos los años en juicios laborales el equivalente a más de 36.000 puestos de trabajo... esto no puede ser”**. Cerró convocando a sostener objetivos comunes **“con la fuerza de todos ustedes”**.

2. Panel empresarial: Caso Algabo – Empresa Destacada

Participantes

- **Alberto Volati** – fundador y CEO de Algabo
- **Andrés Volati** – director de operaciones e IT de Algabo
- **Moderación:** Martin Cípres - Noticias Industriales



Alberto Volati (CEO). Marcó el punto de quiebre que los llevó a **Malvinas Argentinas**: tras años en Munro, **compraron el predio en un remate, con calles aún de tierra**, y comenzaron a **levantar las naves** hasta consolidar **una planta de 13.000 m², con 40 líneas de producción y 15.000 posiciones de pallets**. Su eje competitivo es claro: **integración vertical + inversión tecnológica** para sostener **productividad y costos**. Habló de **líneas de última generación, con ritmos de 3.000–4.000 u/h**, y de una cultura de **mejora continua** que se apoya en su **gente**: objetivos **altos pero alcanzables**, trabajo **híbrido** y una visión donde **equivocarse es aprendizaje**. En momentos de demanda extraordinaria, esa combinación les permitió reaccionar: **durante la pandemia** ya contaban con **12 SKU de alcohol en gel**, operaron **24/7** y **abastecieron**



Corredor Norte Productivo

CNP

CEPIMA – Cámara Empresarial del Parque Industrial de Malvinas Argentinas - UIEC – Unión Industrial Exaltación de la Cruz - CEPPI – Cámara Empresaria Parque Industrial Pilar
UIIDE – Unión Industrial Escobar - UIZ – Unión Industrial Zárate - UIC – Unión Industrial Campana - UIT – Unión Industrial Tigre - PIPT – Parque Industrial Privado Tortuguitas

buena parte del mercado coordinando con el municipio; luego, frente al dengue, importaron por vía aérea el insumo crítico para repelentes y escalaron de 1 a 10 millones de unidades/año. Su síntesis: anticipación, capacidad de “pegar el volantazo” y disciplina operativa.

Andrés Volati (Operaciones/IT). Puso el foco en cómo se traduce esa estrategia en diseño y gestión: un layout circular pensado desde cero para optimizar flujos y reducir tiempos muertos; integración vertical llevada al detalle (planta en Mendoza para extraer y tratar talco, 16 máquinas para fabricar envases y tapas, con autosuficiencia del 50–55 % de insumos); un laboratorio propio (físico, químico, microbiológico) y un centro de distribución con más de 10.000 posiciones, picking, control y habilitación aduanera para salidas directas al exterior. En comercial, subrayó la apertura exportadora (hoy 25 países) y el uso de ferias internacionales como radar para nuevas líneas y packaging. En transformación digital, explicó la arquitectura Industria 4.0 basada en “sistemas satélite” por área (producción, calidad, mantenimiento, logística, ventas) que consolida datos, acorta análisis y acelera decisiones. Y, para cuidar la marca y transparentar precios, implementaron e-commerce en 2020 con acuerdos logísticos que permiten entregas en 48–72 h al interior, manteniendo el B2B como canal principal.

3. Panel de sustentabilidad y economía circular

Participantes

- **Nicolás Matonti** – director de Servieco (gestión de residuos)
- **Silvio Ferraro** – socio fundador de Ferraro & Asociados (tratamiento de efluentes)
- **Juan Bautista Fernández** – Nueco (soluciones de monitoreo y manejo de recursos hídricos apoyadas en la tecnología de datos)
- **Moderación:** Martin Cipres – Noticias Industriales



Nicolás Matonti (Servieco), Abrió con una idea-faro: todas las industrias, sin importar el rubro, generan residuos; por eso el foco debe pasar de “sacar la basura” a **gestionar con trazabilidad y valor**. Describió el cambio de paradigma que ven: clientes que elevan la vara y piden evidencias de tratamiento, certificación y segunda vida de materiales. “Tres certezas de la vida: la muerte, los impuestos... **y los residuos**”, dijo, para dimensionar un flujo país de **45.000 toneladas diarias**, del que “muy poco” recibe tratamiento. La tesis: el generador sigue siendo responsable una vez que el residuo sale del portón; la trazabilidad (manifiesto de transporte con generador–transportista–operador) es el eje que protege a la empresa y al ambiente. *Frase destacada:* “**Ustedes y nosotros somos responsables de los residuos que generamos**; no es que porque sale del portón ya no tengo nada que ver”.



Corredor Norte Productivo

CNP

CEPIMA – Cámara Empresarial del Parque Industrial de Malvinas Argentinas - UIEC – Unión Industrial Exaltación de la Cruz - CEPPIP – Cámara Empresaria Parque Industrial Pilar
UIIDE – Unión Industrial Escobar - UIZ – Unión Industrial Zárate - UIC – Unión Industrial Campana - UIT – Unión Industrial Tigre - PIPT – Parque Industrial Privado Tortuguitas

Luego bajó a la práctica: **Servieco** opera en Presidente Derqui (Pilar), con acceso a Panamericana y cobertura del corredor norte-oeste. Trabajan con **70–80 personas**, muchas asignadas en plantas de clientes, haciendo **segregación in situ** para convertir potencial “basura” en **materia prima**. En promedio **procesan y certifican ~500 t/mes**, recepcionando a diario 5–15 camiones de materiales diversos (plásticos, cartón/celulosa, madera, telas). *Frase destacada:* “**Un residuo es una materia prima en el lugar incorrecto**”.

Subrayó también el **rol habilitado/operador**: más de 35 años en gestión integral, **habilitados por el Ministerio de Ambiente PBA (ex OPDS)**, con transporte y equipos propios. Esto permite acompañar a empresas que buscan ordenar su sistema para **ISO 14001** (trazabilidad, disposición final y valorización). *Frase destacada:* “**Se puede hacer**” —no hay soluciones mágicas, pero sí trabajo conjunto para metas como **cero waste/cero landfill**.

En **economía circular**, mostró un ejemplo claro: con el **film/stretch (PEBD)** que los clientes desechan, Servieco **regranula y devuelve bolsas** para uso interno, mejorando índices de reciclabilidad/circularidad que muchas casas matrices ya miden. Sumó **compostaje in situ** para orgánicos (la “gran mitad” del flujo): ahorra viajes al relleno, reduce costo y **eleva el compromiso del personal** (caso: macetas con compost propio entregadas en el Día del Ambiente). *Frase destacada:* “**Adelantarse hoy te deja mejor parado para los próximos 5–10 años**”.

Cerró con servicios “adyacentes” que completan la trazabilidad (p. ej., **decomisos y destrucciones** con cuidado de marca) y una lista de usos de salida: pallets y madera a cooperativas, telas a productos (camitas para mascotas), chatarra a fundición, plásticos a nuevos insumos, etc. El mensaje de fondo: **orden, segregación y aliados habilitados** convierten costo en activo.

Silvio Ferraro (Ferraro & Asociados), Planteó la **continuidad del círculo**: residuos, agua, suelo y aire están conectados y el tratamiento de efluentes **ya no es un “problema escondido”**; hoy **forma parte del proceso productivo**. Relató la génesis de la empresa (fundada en 2003) y su **impronta personal**: vocación química desde chico, especialización y **pasión** como método. *Frase destacada:* “**Cada proyecto que hacemos es nuevo; nunca uno es igual a otro**”.

Sobre **tendencias de diseño**, explicó que las plantas modernas **separan líneas** (p. ej., **aguas grises**) desde el layout para **recupero interno**. En sus implementaciones actuales, **el 90–95%** de los sistemas apuntan a **reutilización parcial o total del agua**. Compartió **casos**: en una fábrica de **papas fritas**, el **80%** del agua tratada **vuelve a planta**; en una **pinturería**, la **reincorporación es prácticamente del 100%** al proceso. *Frase destacada:* “**Hoy esto es una necesidad**; dejó de ser un problema y pasó a ser parte del sistema”.

Además del **diseño, proyección, fabricación e instalación**, ofrecieron un **servicio integral de operación**: “te vendemos el auto **con chofer**”, es decir, **administran y operan** plantas de tratamiento cuando el cliente lo requiere, con equipos profesionales que no sólo dan “la solución del agua” sino que **gestionan el recurso** junto a la empresa. *Frase destacada:* “**Vendemos soluciones, no equipos**” (concepto que atraviesa su propuesta).

Resultado: menos consumo de agua, **menores costos y riesgos** (multas/impuestos), y una licencia social que abre mercados. En síntesis, el **cierre del círculo** del panel: **diseñar para recuperar**, operar con **pasión y medida**, y convertir el efluente en insumo.

Juan Bautista Fernández (Nueco SRL / Siucon Latam SA). Cerró con la dimensión **data-driven** de la sustentabilidad. Presentó a Nueco y Siucon —nacidas en el **Corredor Norte** y hoy activas en **cinco países**— enfocadas en **gestión inteligente de recursos hídricos** y **datos ambientales** en tiempo real. *Frase destacada:* “**Medimos para decidir**”: sensores **IoT** capturan **pH** (agua/suelo), **viento, lluvia, CO₂** y



Corredor Norte Productivo

CNP

CEPIMA – Cámara Empresarial del Parque Industrial de Malvinas Argentinas - UIEC – Unión Industrial Exaltación de la Cruz - CEPIP – Cámara Empresarial Parque Industrial Pilar
UIDE – Unión Industrial Escobar - UIZ – Unión Industrial Zárate - UIC – Unión Industrial Campana - UIT – Unión Industrial Tigre - PIPT – Parque Industrial Privado Tortuguitas

humedad del suelo; luego generan **big data** y **análisis personalizados** para **productividad** y **resiliencia climática**. Desglosó **cuatro líneas tecnológicas**:

- **Pluviómetros conectados** a un centro tecnológico con **IA** para procesar la lluvia útil.
- **Bombas solares** con hasta **7 h de autonomía** para extraer agua donde **no hay red eléctrica**.
- **Polímeros retenedores** que mantienen **humedad en raíz** hasta **60 días**.
- **Remediación de suelos** con **72 tecnologías** aprobadas (UE/EE. UU.) para **nutrición** y **adaptación al cambio climático**.

Complementó con la pata **financiera**: en alianza con **Fundea**, ofrecen **leasing** y **microcrédito** para acelerar adopción en **micropymes** y en industrias de **agua, minería, petróleo y gas**. **Frase destacada**: “**El Corredor Norte ya es reconocido como región productiva integrada**”; por eso insistió en **articulación público-privada, educación** y **estrategia regional** para **competir globalmente**.

Cierre del panel. Los tres enfoques convergieron en una tesis común: la **sustentabilidad genera valor**. **Frase destacada**: **Reducir residuos, recircular agua** y **certificar** (p. ej., **ISO 14001**) **no solo mejora la reputación** y **abre mercados internacionales**; también **baja costos, mitiga riesgos** y **fortalece la competitividad** del entramado productivo.

4. Panel “Hidrógeno verde: el camino a la descarbonización”

Participantes

- **Ing. Julián Rosso** – gerente de ingeniería de ventas en Scania Argentina
- **Ing. Florencio Gamallo** – asesor de I+D+i de Tecno Logisti-K SA (TLK, ingeniería y consultoría)
- **Moderación: Ing. Néstor Manucci** (TLK)



Julián Rosso (Scania), abrió anclando el “presente posible” del transporte pesado en Argentina: explicó que la **solución a gas natural comprimido (GNC)** llegó a un punto de madurez tecnológica —más de una década en el mercado— que la vuelve plenamente apta para operaciones de carga, con **curvas de torque y potencia muy similares al diésel**. Eso, dijo, la convierte en un sustituto natural en un país con **matriz energética gasífera**, con impacto directo en costos y en la balanza energética por menor importación de diésel.

“La solución a GNC es muy madura... y las curvas de torque y potencia se parecen mucho a las de un diésel.”



Corredor Norte Productivo

CNP

CEPIMA – Cámara Empresarial del Parque Industrial de Malvinas Argentinas - UIEC – Unión Industrial Exaltación de la Cruz - CEPIP – Cámara Empresaria Parque Industrial Pilar
UIDE – Unión Industrial Escobar - UIZ – Unión Industrial Zárate - UIC – Unión Industrial Campana - UIT – Unión Industrial Tigre - PIPT – Parque Industrial Privado Tortuguitas

Luego reconstruyó el **camino de adopción**: primeros camiones a GNL en 2017 y posterior viraje a GNC. Los desafíos iniciales estuvieron **fuera del camión**: estaciones pensadas para livianos, picos de carga y caudales insuficientes. Con **cambios normativos** y nuevos surtidores de alto caudal, el reabastecimiento se volvió ágil y el **producto ganó autonomía**: hoy se cubren **700–800 km** por llenado en larga distancia.

“Hoy se pueden hacer largas distancias con autonomías del orden de 700–800 km.”

Cuando Cipres lo llevó a los **números del transportista**, Rosso fue específico: el **combustible** a gas baja el costo entre **40% y 50%**; el **mantenimiento** es “levemente” más alto (bujías y ciclos de servicio), pero **la torta total de costos** sigue siendo “significativamente menor” que en un diésel. En **biometano**, admitió que el costo hoy es algo mayor que el gas fósil, pero el **operativo** sigue siendo inferior al diésel con cualquier mezcla razonable.

“La reducción del costo de combustible está entre 40% y 50%... y aun con mantenimiento algo mayor, la torta de costos es menor que en diésel.”

Finalmente dejó un dato que le importa al que invierte: **payback** típico de **2,5 a 3 años** en larga distancia.

“En larga distancia, el repago está entre 2,5 y 3 años.”

En infraestructura, ubicó la **cobertura de GNC** cerca del **70% del país**, con expansión vía **estaciones nuevas/adequadas** y proyectos de **gasoducto virtual** (isotankers de GNL para abastecer zonas sin red). Ese mismo esquema —o la **inyección directa a gasoducto**— serviría para **biometano**, que además evita que el metano de residuos se libere a la atmósfera.

“Argentina ya tiene ~70% de cobertura... y el biometano es el siguiente paso hacia un transporte más sustentable.”

Florencio Gamallo (TLK), cambió el foco del **presente al futuro cercano**. Partió de una constatación: **las celdas de combustible** llevan décadas prometiendo irrupción masiva y **aún no ocurrió**; cuando él empezó en los '90 se hablaba de “faltan 20 años”; **treinta años después, se sigue diciendo lo mismo**.

“Han pasado 30 años y se sigue diciendo que faltan 20 para que las celdas irrumpieran masivamente.”

Con esa experiencia, propuso **descarbonizar cambiando el combustible, no el motor**: usar el **hidrógeno como insumo** para fabricar **combustibles líquidos** (p. ej., **metanol**) que se adapten mejor a los **motores de combustión interna** actuales, logrando emisiones bajas con **tecnología conocida** y costos manejables.

“La descarbonización no se logra cambiando el método, sino cambiando el combustible que usa la misma máquina de combustión.”

Sostuvo que el **hidrógeno gaseoso puro** no es un **combustible óptimo** para motores por **complejidad técnica y económica**; hubo pruebas (citó casos como BMW) con resultados correctos en laboratorio, pero **difíciles de escalar**. De allí la preferencia por **e-combustibles** que **aprovechan la logística existente**.

“El H₂ gaseoso puro es técnicamente posible... pero económicamente complejo para motores.”

Para bajar a tierra, mostró el **esquema de una planta mixta** (eólico + hidrógeno + biogás) que **construyó en Alemania** hace más de 15 años y **sigue operando**: de fuentes 100% renovables se genera H₂, se **almacena** y se puede **despachar**; hoy ya existen vehículos a hidrógeno, aunque **en números pequeños** y con **costos altos**.

“Los vehículos a H₂ existen, pero en pocas unidades y a costos altos.”



Corredor Norte Productivo

CNP

CEPIMA – Cámara Empresarial del Parque Industrial de Malvinas Argentinas - UIEC – Unión Industrial Exaltación de la Cruz - CEPIP – Cámara Empresaria Parque Industrial Pilar
UIIDE – Unión Industrial Escobar - UIZ – Unión Industrial Zárate - UIC – Unión Industrial Campana - UIT – Unión Industrial Tigre - PIPT – Parque Industrial Privado Tortuguitas

Mirando **aplicaciones sectoriales**, indicó que **minería** es un campo **ideal para descarbonizar** por su alto consumo de combustible, pero se mostró **escéptico** del hidrógeno gaseoso en transporte minero tal como hoy se ensaya en otros países: prefiere **esperar resultados** antes de emitir juicio.

“Minería es un candidato claro para arrancar la descarbonización... pero no estoy seguro de que el camino sea H₂ gaseoso en flota pesada.”

En síntesis, su narrativa fue **pragmática**: avanzar **ya** con lo que cierra técnica y económicamente (gas, biometano, e-combustibles en **motores actuales**), mientras la industria **acelera la I+D** para que el **hidrógeno** —en sus distintas rutas— gane **escala y baje costos**.

5. Panel COMEX: Vender más y mejor desde el Corredor Norte

Participantes

- **Pablo Ghiglione** – Presidente de CEPIMA (también abrió el panel de apertura)
- Moderación: **Martin Cipres** – Noticias Industriales



Pablo Ghiglione (CEPIMA) partió de una idea-faro que enmarcó todo su aporte: en contextos difíciles, **las crisis pueden abrir ventanas** si se mira “de la puerta hacia afuera” de la planta. *“Las crisis dan oportunidades, hay que buscarlas, no solo de la puerta para dentro... sino de la puerta para afuera”*.

Desde allí, defendió un **cambio de foco hacia la exportación**. Planteó que, si bien el debate público suele girar en torno a importaciones, **“hoy hay que ver de exportar sobre todas las cosas”**, y vinculó este giro con el espíritu de la cumbre: **sinergias** para ganar escala y **competitividad**. *“El leitmotiv de la cumbre es sinergias...”* para ser más competitivos.

Como **palanca inmediata**, subrayó la **eliminación de retenciones** a múltiples mercaderías industriales: antes, el **reintegro del ~5% FOB** quedaba anulado por el **5% de derechos de exportación**; hoy, al removerse estos últimos, el reintegro **opera como incentivo neto** que **amplía la competitividad del exportador** y abre mercados. *“Nos dejó solo el reintegro... las retenciones ya fueron eliminadas”*.

Para **acelerar el salto**, propuso **“buscar mayor eficiencia, mayores tecnologías en el exterior y copiar modelos para poder exportar”**, tomando casos cercanos —como Algabo— que **leyeron tendencias afuera** y anticiparon inversiones. *“Buscamos mayor eficiencia... y copiar modelos afuera para poder exportar”*.



Corredor Norte Productivo

CNP

CEPIMA – Cámara Empresarial del Parque Industrial de Malvinas Argentinas - UIEC – Unión Industrial Exaltación de la Cruz - CEPIP – Cámara Empresaria Parque Industrial Pilar
UIIDE – Unión Industrial Escobar - UIZ – Unión Industrial Zárate - UIC – Unión Industrial Campana - UIT – Unión Industrial Tigre - PIPT – Parque Industrial Privado Tortuguitas

A nivel **tablero macro**, describió un 2024 con **alza de exportaciones y baja de importaciones**; no solo por menor consumo interno, sino también por un **efecto de sobrestockeo previo** (empresas que se abastecieron ante la incertidumbre regulatoria de la **CIMI/SIRA**, y luego volcaron inventarios a producción). *“Se registró un fuerte superávit... alza de exportaciones y baja de importaciones”*.

Aclaró, sin embargo, que la **facilitación de ciertas intervenciones** (CHAS, INTI, SENASA, seguridad eléctrica) **abarata y agiliza importaciones**, pero también **presiona a la industria local** por la **avalanchas de productos** no previstas. Allí, pidió **equilibrio** regulatorio para evitar daños colaterales al entramado productivo.

En el **frente operativo**, contó que el sector vive un **momento complejo** en lo profesional: llegó a **trabajar bajo cautelar** tras cambios que **habilitan importaciones directas sin despachante**; aun así, insistió en **no perder tiempo y salir a vender**. *“En estas crisis hay que ver oportunidades... la salida puede ser la exportación”*.

Mirando la **agenda de acción**, adelantó que **CEPIMA** está preparando **misiones comerciales**: primero **Mercosur** y, más adelante, **Europa**, en el marco de un plan nacional que promueve **ferias y misiones** como herramienta de prospección. *“Comenzaremos por el Mercosur y luego cruzaremos el Atlántico”*.

Cerró con una **condición habilitante**: atraer **inversión extranjera directa** exige **incentivos fiscales** y, sobre todo, **estabilidad normativa**. Criticó los **cambios constantes** en reglas del **Mercosur** —“**íbamos sin la tarea hecha**” y con **interlocutores que cambiaban**—, lo que trabó consensos y **restó previsibilidad**. *“Lo ideal sería un marco de comercio internacional estable”*.

Mensaje final. *Para las Pymes del Corredor Norte, el comercio exterior es una salida concreta si se combinan sinergia público-privada, incentivos vigentes y disciplina exportadora (eficiencia, tecnología, mercados). En síntesis: mirar al exterior, aprovechar el nuevo esquema de retenciones, y salir en misión con propuesta de valor clara.*

6. Panel Firma Digital

Participantes:

- **Diego García Monzón** – Compusistem
- **Moderador: Martín Cipres** – Noticias Industriales



Diego García Monzón (Compusistem). Presentó una plataforma que **digitaliza integralmente RR.HH.** — recibos, legajos, licencias, comunicaciones y firmas— y la definió como **“una solución integral para recursos humanos”** que **“digitaliza el departamento de recursos humanos”**. Subrayó su **adopción transversal**: **más de 3.000 empresas en Argentina** ya la utilizan, desde nóminas de **10 hasta 24–25 mil**



Corredor Norte Productivo

CNP

CEPIMA – Cámara Empresarial del Parque Industrial de Malvinas Argentinas - UIEC – Unión Industrial Exaltación de la Cruz - CEPPI – Cámara Empresarial Parque Industrial Pilar
UIDE – Unión Industrial Escobar - UIZ – Unión Industrial Zárate - UIC – Unión Industrial Campana - UIT – Unión Industrial Tigre - PIPT – Parque Industrial Privado Tortuguitas

empleados, incluyendo **Estado y sindicatos**, y con alcance “cross” a todas las industrias (retail, minería, metalúrgica, agro, etc.).

Aclaró que **toda la documentación** puede firmarse con **firma electrónica** o **firma digital** y explicó la diferencia: la digital posee **garantía de no repudio**, “como firmar ante escribano”, mientras que la electrónica es “más suave” y puede ser discutida; hoy predomina la **firma electrónica** por **costos** (está incluida en la plataforma), aunque se espera una **rápida baja de costos** para masificar la **firma digital del lado del empleado** en **60–90 días**. Con la electrónica ya **envían más de 500.000 recibos** y **no han tenido inconvenientes**: el **Ministerio de Trabajo** la **acepta** y la usan tanto **sector público** como **privado**.

En la **operación diaria**, destacó el **módulo de comunicaciones** para “**despapelizar al 100%**” RR.HH. (ANSES, art. 80, actualizaciones de datos, formularios), con **disparadores automáticos** (p. ej., actualización de datos **cada 6 meses**), y un **legajo digital** que evita “**abrir 200 cajas**” para encontrar un papel. Cada empleado accede con **usuario y contraseña** a su información y, por normativa de **recibo digital**, puede **seguir accediendo por 10 años**, incluso si deja la empresa. En **licencias**, el colaborador **adjunta la prescripción médica desde el celular** (apps iOS/Android) y el documento **ingresa directo a su legajo**.

Para **cumplimientos y trámites**, la plataforma **compatibiliza presentaciones** ante organismos (p. ej., **Ministerio de Trabajo**) y, en **instancias judiciales**, “**ya no se va con la pila de recibos, sino con un pendrive**”. Remarcó la **seguridad**: **AWS (EE. UU.)**, **ISO 9001** e **ISO 27001**, y **clientes referenciales** (p. ej., **YPF ~26.000 empleados**, **Cencosud ~25.000**), además de múltiples empresas de **3.000–5.000 usuarios** y **estudios contables**.

7. Panel “Universidades: educación para la industria del futuro”

Participantes

- **Walter Zárate** – *director académico de la Facultad de Ingeniería de la Universidad Austral*
- **Raúl Walker** – *decano de la Facultad de Administración y Economía de la Universidad de la Marina Mercante*
- **Alejandro Firenze** – *director de la carrera de Transporte y Logística de la Universidad de la Marina Mercante*
- **Claudio Marcelo Flores** – *Estrategia Institucional de Educación Superior, Universidad del Salvador*
- **Guillermo Suárez** – *director académico de la Universidad Siglo XXI en Malvinas Argentinas y Pilar*
- **Moderación: Cristian Duarte (UIC - INVENTIVA) y Melina Krekac (UIC-CHETANA).**





Corredor Norte Productivo

CNP

CEPIA – Cámara Empresarial del Parque Industrial de Malvinas Argentinas - UIEC – Unión Industrial Exaltación de la Cruz - CEPIP – Cámara Empresaria Parque Industrial Pilar
UIDE – Unión Industrial Escobar - UIZ – Unión Industrial Zárate - UIC – Unión Industrial Campana - UIT – Unión Industrial Tigre - PIPT – Parque Industrial Privado Tortuguitas

Walter Zárate (Universidad Austral)

Zárate abrió el panel con un aterrizaje práctico: la IA ya está madura en corporaciones y universidades, pero el gran desafío es llevarla a las pymes de la región con proyectos acotados y retorno claro. Contó que en la Austral hay cerca de mil estudiantes de ingeniería —más de la mitad industriales— realizando pasantías para **aplicar IA en procesos reales**, siempre empezando por “el foco y los dolores” del negocio (no por la tecnología en sí). Subrayó que la revisión de procesos y la identificación de desperdicios es el punto de partida, y sugirió **pensar a la IA como “un miembro más del equipo”** que acelera tareas repetitivas y habilita, por ejemplo, mejores **modelos de predicción de demanda**.

“La tecnología per se, sin un objetivo y sin valor al negocio, no tiene razón de ser”.

“Para trabajar bien, imaginemos a la IA como un integrante más del equipo”.

Raúl Walker (UdeMM)

Walker puso el acento en la **ética y la calidad del dato**. Propuso hablar de “**memoria artificial**” más que de inteligencia, para destacar que el rendimiento depende de cómo la **alimentamos y limpiamos sesgos**: todos accedemos a las mismas herramientas, pero la diferencia la marca la **curaduría de datos** y el uso responsable (incluidas las “alucinaciones” de la IA).

“La diferencia está en cómo instruimos a la IA con nuestro valor... limpiando sesgos algorítmicos.”
“A mí me gusta llamarla memoria artificial.”

Alejandro Firenze (UdeMM – Logística)

Firenze ordenó el debate: **definió IA** como la capacidad de las máquinas de ejecutar tareas típicamente humanas, y remarcó que su **poder diferencial es aprender**. Invitó a no reducirla a automatizaciones repetitivas: bien encuadrada, permite **co-construir conocimiento** con el equipo y romper esquemas de solución en operaciones de **logística**, siempre bajo **parámetros éticos** como los planteados por Walker. Con un ejemplo didáctico, pidió **hacerle preguntas ambiciosas** (no triviales) para aprovechar “a la persona más experta del planeta” en cada interacción.

“La inteligencia artificial nos permite co-construir un conocimiento distinto del que teníamos.”

Claudio Marcelo Flores (Universidad del Salvador)

Flores unió **talento y tecnología**: con los mismos recursos, “**la diferencia la hace la gente**”, por eso la USAL invierte en **vinculación y práctica profesional**. Detalló un ecosistema con **3.000 estudiantes, 13 carreras de grado y 16 posgrados**, ~**2.000 convenios** de pasantías y ~**1.000 estudiantes** trabajando y estudiando en áreas como administración, comercialización y comercio internacional; además, un **Consejo Empresarial PyME** para ajustar planes de estudio a demanda real. En tecnología educativa, mencionó **aulas digitales Blackboard con IA**, bibliotecas digitales y **simuladores de negocios**. Cerró con una premisa ética: una **comisión de ética** y enfoque de “**antropotecnología**” —la tecnología al servicio de la persona.

“La diferencia la hace la gente.”

Guillermo Suárez (Universidad Siglo 21)

Suárez cerró proponiendo a la IA como **copiloto** del docente, del alumno y de la organización. Trajo el marco del **Foro Económico Mundial**: además de competencias digitales, el trabajo del futuro exigirá **habilidades blandas** —inteligencia emocional, creatividad y pensamiento crítico—. Alertó que **casi el 30%**



Corredor Norte Productivo

CNP

CEPIMA – Cámara Empresarial del Parque Industrial de Malvinas Argentinas - UIEC – Unión Industrial Exaltación de la Cruz - CEPPIP – Cámara Empresaria Parque Industrial Pilar
UIIDE – Unión Industrial Escobar - UIZ – Unión Industrial Zárate - UIC – Unión Industrial Campana - UIT – Unión Industrial Tigre - PIPT – Parque Industrial Privado Tortuguitas

de los jóvenes de 18–24 años en Argentina no estudia ni trabaja y que los países que bajaron esa tasa lo hicieron con **articulación empresa–universidad** desde etapas tempranas.

“La IA es un copiloto para docentes, alumnos y equipos.”

Párrafos sobresalientes: los de Zárate (aplicación pyme y “IA como miembro del equipo”), Walker (ética y sesgos), Firenze (aprendizaje y co-construcción), Flores (puente talento–empresa, infraestructura educativa con IA) y Suárez (copiloto + brecha juvenil) sintetizan el **consenso: IA con propósito, personas al centro y academia articulando con la producción.**

8. Panel de recursos humanos y servicios empresariales

Participantes

- **Anabel Albó** – directora de Estudio Orbe (gestión de recursos humanos)
- Moderador: **Martin Cipres** – Noticias Industriales



Anabel Albó enmarcó el debate en un problema frecuente: muchas pymes **tercerizan RR.HH. por urgencia** y terminan apagando incendios sin resolver causas. Por eso su metodología arranca **escuchando y diagnosticando**: entender el negocio, mapear procesos, identificar cuellos de botella y recién después diseñar la intervención. **Frase destacada: “Es fundamental escuchar cuáles son los problemas que tienen; no es sólo buscar a alguien y colocarlo”.** El objetivo —insistió— no es ‘traer un candidato’, sino **optimizar el sistema**: selección, onboarding, evaluaciones, desempeño, clima, cumplimiento y métricas que permitan **tomar decisiones con datos.**

A partir de ese enfoque, planteó que **delegar en especialistas** es una decisión de eficiencia: la empresa se concentra en su **core business** mientras RR.HH. profesionaliza **liquidación de sueldos, administración y legajos, búsqueda y selección, medicina laboral y compliance.** Esa delegación, bien diseñada, trae **estandarización de procesos, SLA** claros con el cliente interno, **KPIs** (rotación, ausentismo, tiempo de cobertura, calidad de contratación) y una mejora directa en **productividad.** **Frase destacada: “Delegar la gestión es optimizar procesos, no simplemente buscar un candidato”.**

Albó subrayó que **cada organización es un mundo**: cultura, liderazgo, estadio de crecimiento y mercado definen necesidades distintas. Por eso **no trabajan con recetas**: co-diseñan soluciones con la dirección, definen **alcances y cronograma**, y validan resultados con indicadores consensuados. **Frase destacada: “No es un menú fijo; es un traje a medida, acorde a las necesidades de la empresa, y muchas veces esas necesidades las descubrimos en conjunto”.**



Corredor Norte Productivo

CNP

CEPIMA – Cámara Empresarial del Parque Industrial de Malvinas Argentinas - UIEC – Unión Industrial Exaltación de la Cruz - CEPIP – Cámara Empresaria Parque Industrial Pilar
UIDE – Unión Industrial Escobar - UIZ – Unión Industrial Zárate - UIC – Unión Industrial Campana - UIT – Unión Industrial Tigre - PIPT – Parque Industrial Privado Tortuguitas

Finalmente, puso en valor el **anclaje territorial**: operar en el **Corredor Norte** desde 1998 les permitió **conocer la cultura local**, los oficios y perfiles del entramado pyme, y construir una **red de talento** alineada con lo que las empresas realmente necesitan. Ese conocimiento de campo —sumado a la escucha y a la medición— es, para Albó, el diferencial que convierte a RR.HH. en **palanca de competitividad** más que en un área meramente administrativa.

9. CHARLA DE LOGÍSTICA — “Los desafíos que hoy exigen los clientes”

Participantes:

- **Alejandro Galeano** (Aconcagua),
- **Yanina Gargano** (Gargano Logística),
- **Leandro Rosa** (PAETAC)
- **Moderador: Martín Cipres** – Noticias Industriales



Apertura (contexto). El moderador enmarcó la centralidad del sector con una imagen potente y pedagógica: **Frase destacada: “Todo empieza y termina con la logística... las rutas son nuestro aparato circulatorio”**, dijo, para graficar que la materia prima llega gracias al transporte y el producto final también, y que sin rutas “no hay posibilidad de sobrevivir”. A partir de ese eje, encaminó la conversación hacia los desafíos concretos: **infraestructura, financiamiento, capital humano, formalidad y tecnología**, como condiciones para que la logística “crezca en todos los sentidos”.

Yanina Gargano (Gargano Logística). Llevó el debate al plano operativo y del día a día. Señaló que **la rentabilidad se comprimió** y que **los costos en dólares aumentaron** en toda la cadena, obligando a un cambio de enfoque: **Frase destacada: “Ha bajado mucho la rentabilidad... hay que trabajar en la eficacia 100%”**. En ese sentido, subrayó que el contexto exige **procesos más profesionales, personal calificado** y decisiones de gestión más finas para sostener el servicio al cliente en tiempo y forma. El hilo conductor de su intervención fue claro: **eficiencia y profesionalización** como respuesta inmediata a un entorno que demanda más por menos.

Leandro Rosa (PAETAC). Aportó la mirada institucional y de política sectorial, recordando el peso histórico de la entidad: **Frase destacada: “PAETAC, primera fundada en Latinoamérica en 1893”**, con una trayectoria que respalda su rol de articulación público-privada. Explicó que las **problemáticas operativas** que describen las empresas **“son insumos para nuestra Cámara”** y se transforman en **gestiones ante los gobiernos nacional, provincial y municipal**. Detalló, además, el **soporte integral** que brindan a las empresas (tributario, legal, infraestructura) y la **capacitación estratégica**, incluida una **Diplomatura en**



Corredor Norte Productivo

CNP

CEPIMA – Cámara Empresarial del Parque Industrial de Malvinas Argentinas - UIEC – Unión Industrial Exaltación de la Cruz - CEPIP – Cámara Empresaria Parque Industrial Pilar
UIDE – Unión Industrial Escobar - UIZ – Unión Industrial Zárate - UIC – Unión Industrial Campana - UIT – Unión Industrial Tigre - PIPT – Parque Industrial Privado Tortuguitas

Gestión Profesional del Transporte junto a la Universidad de la Marina Mercante, con herramientas como tableros de control y uso eficiente de recursos con conciencia ambiental. **Frase destacada:** acuerdos con **proveedores clave** (p. ej., **petroleras**) que se traducen en **beneficios tangibles** como descuentos en combustibles.

Alejandro Galeano (Aconcagua). Abordó los **condicionantes estructurales** que frenan la competitividad del transporte y la producción: reclamó **tasas de interés acordes a la producción**, un **esquema impositivo más racional** (aliviar la carga en cascada) y **reglas laborales previsibles** para viabilizar **inversión sostenida** en flota y operaciones. **Frase destacada:** “**No quiero que te la regalen, pero no [que cobren] 70% o 75% de tasa con 20% de inflación**”, graficó, y sumó el **deterioro de rutas** como cuello de botella que requiere inversión pública. También ilustró la **complejidad territorial** del servicio (nueve provincias, operaciones en **La Puna** para proyectos de litio, equipos locales a 3.000–5.000 m s. n. m.) y marcó una diferencia clave con la industria bajo techo: **la inversión en transporte es continua**; los camiones **se gastan y deben renovarse**. Cerró con una invitación a seguir el debate en espacios de actualización económica sectorial.

Cierre e invitación. En el tramo final, se convocó a los presentes a un **encuentro sectorial en Barracas** con la exposición de un economista invitado, para analizar perspectivas y variables clave que inciden en la logística. La consigna: **profundizar la agenda común** y sostener un **diálogo técnico permanente** entre empresas, cámaras y Estado.

10. Conclusiones finales



La Primera Cumbre Regional del CNP dejó en claro que la **integración** y la **innovación** son las bases para convertir a la zona norte de Buenos Aires en un polo productivo competitivo y sostenible. El panel de autoridades evidenció que hay consenso en la necesidad de articular municipios, parques industriales, cámaras empresarias y universidades. La propuesta de crear una Agencia de Desarrollo Productivo Regional Norte apunta a institucionalizar esa cooperación y a influir en políticas fiscales y de capacitación.

Los casos de **Algabo** y de las empresas ambientales demostraron que la inversión en tecnología, la integración vertical y la economía circular son estrategias ganadoras. La articulación con universidades mostró que la **IA** no sustituirá al ser humano, sino que lo complementará; la educación superior debe trabajar con la industria para formar profesionales con competencias técnicas y emocionales. En materia de energía, el gas natural aparece como una solución inmediata para descarbonizar el transporte, mientras que el hidrógeno y el metanol se vislumbran como alternativas de largo plazo que requieren inversión y regulación.

Finalmente, los paneles de comercio exterior y de recursos humanos recordaron que la competitividad se construye con eficiencia, apertura al mundo y talento bien gestionado. Las pymes del corredor deben aprovechar la eliminación de retenciones y las misiones comerciales para exportar, al tiempo que delegan



Corredor Norte Productivo

CNP

CEPIMA – Cámara Empresarial del Parque Industrial de Malvinas Argentinas - UIEC – Unión Industrial Exaltación de la Cruz - CEPIP – Cámara Empresarial Parque Industrial Pilar
UIIDE – Unión Industrial Escobar - UIZ – Unión Industrial Zárate - UIC – Unión Industrial Campana - UIT – Unión Industrial Tigre - PIPT – Parque Industrial Privado Tortuguitas

procesos y adoptan buenas prácticas de administración de personal. La cumbre cerró con un llamado a repetir estos encuentros, firmar convenios interinstitucionales y seguir elaborando una agenda compartida que permita al Corredor Norte Productivo consolidarse como un motor del desarrollo regional.



Lic. Alejandro Galeano. CEPIMA
Presidente Corredor Norte Productivo (CNP)

Ing. Nestor Manucci. UIC
Director Corredor Norte Productivo (CNP)